

Relaciones
Ecuador-Estados Unidos:
Situación Actual
y Perspectivas

FLACSO - Universidad

PLANEX
2020

Plan Nacional de Política Exterior 2006-2020

Índice

Presentación

Emb. Francisco Carrión Mena 3

¿Qué es el PLANEX 2020?

Javier Ponce Leiva 5

Introducción

Javier Ponce Leiva 11

Democracia y Derechos Humanos

La Agenda de los Estados Unidos

Michael Shifter 31

La Agenda del Ecuador

José Valencia 39

Giorgio Peroni 59

La Seguridad en las Relaciones Ecuador – Estados Unidos

La Agenda de los Estados Unidos

Bruce Bagley 63

La Agenda del Ecuador

César Montúfar 69

Carlos Espinosa 101

Relaciones Económicas Ecuador – Estados Unidos

El Futuro de las Relaciones Económicas

Estados Unidos - Ecuador, De qué depende?

Augusto de la Torre 109

Intercambio Comercial Ecuador - Estados Unidos

El Comercio entre Ecuador y Estados Unidos

Julio Oleas 139

Las Inversiones de EEUU en Ecuador

Las Inversiones de EEUU en Ecuador

Fander Falconí 181

Eduardo Cabezas Molina 200

Propiedad Intelectual

Políticas de Ecuador y Estados Unidos en Propiedad Intelectual

Santiago Bustamante 203

Solución de controversias

Los Contenciosos entre Empresas de EEUU y el Estado
o ciudadanos ecuatorianos

Alberto Wray 211

**El Futuro de las Relaciones
Económicas Estados Unidos -
Ecuador. De Qué Depende?**

Augusto de la Torre
Banco Mundial

El Futuro de las Relaciones Económicas Ecuador-EEUU

¿De Qué Depende?

**Seminario - “Las Relaciones Ecuador-Estados Unidos”
PlanEx 2006-2020**

Ministerio de Relaciones Exteriores del Ecuador

30-31 de enero del 2006

Quito, Ecuador

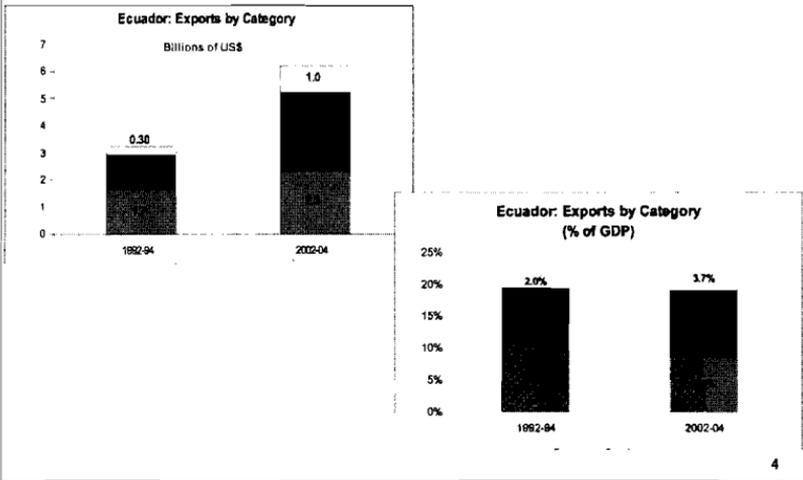
Augusto de la Torre
Karina Chamba

Estructura de la Presentación

- ↓ Las relaciones comerciales con EEUU: hechos y tendencias básicas
- ↓ ¿En qué consisten los beneficios potenciales del TLC? ¿Y por qué la tensión social?
- ↓ ¿De qué depende la materialización de esos beneficios?
- ↓ ¿Dónde se encuentra Ecuador ante ese desafío?
- ↓ Reflexiones finales

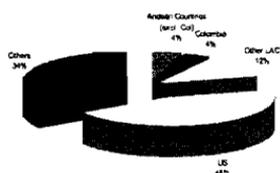
**Las Relaciones Comerciales con EEUU:
Hechos y Tendencias Básicas**

Aunque se han duplicado en términos de dólares, las exportaciones se han estancado en relación al PIB

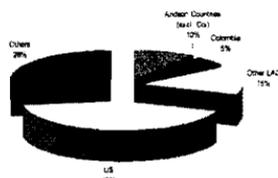


EEUU es todavía destino principal de las exportaciones, aunque ha ido perdiendo participación gradualmente

Total Exports: 1992-94



Total Exports 2002-04

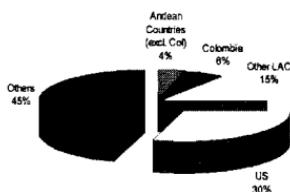


**Change In Exports from 92-94 to 02-04
Who accounts for the change?**

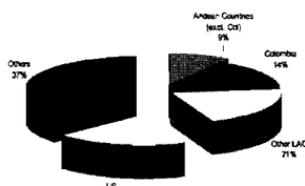


EEUU provee solo un quinto de nuestras importaciones y suplió solo 12% de su aumento en década pasada

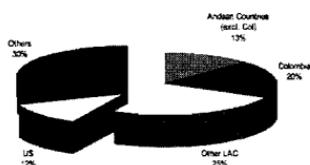
Total Imports: 1992-94



Total Imports 2002-04



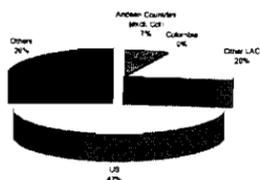
Change in Imports from 92-94 to 02-04
Who accounts for the change?



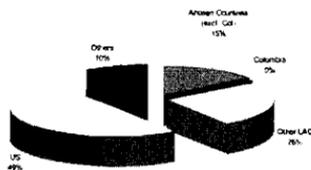
Ecuador ha mantenido generalmente un saldo comercial favorable con los EEUU. La penetración de importaciones en Ecuador viene de otros países.

**EEUU compra la mitad de exportaciones petroleras.
Su participación en este rubro ha sido estable**

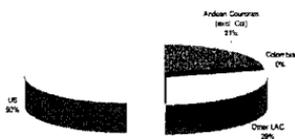
Oil Exports 1992-94



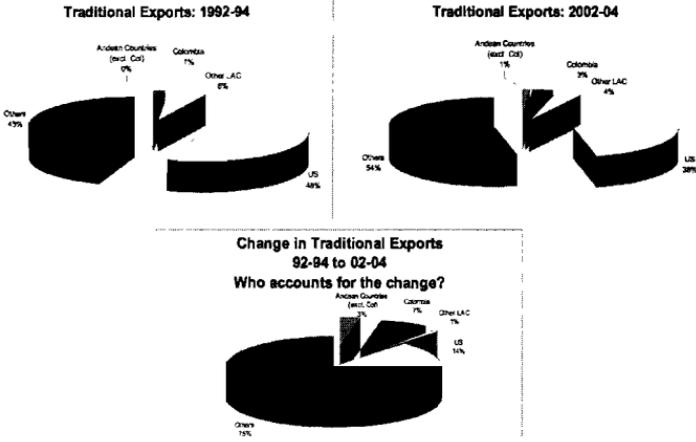
Oil Exports 2002-04



**Change in Oil Exports from 92-94 to 02-04
Who accounts for the change?**

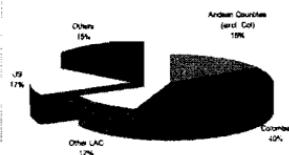


EEUU no es el mercado mayor de exportaciones no-petroleras tradicionales; Asia y Europa lo son

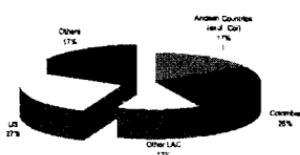


EEUU compra 27% de exportaciones no tradicionales, las cuales van mayormente a Latinoamérica

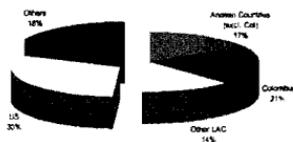
Non-traditional Exports: 1992-94



Non-traditional Exports: 2002-04



**Change in Non-traditional Exports
92-94 to 02-04
Who accounts for the change?**



Las relaciones con EEUU van más allá del comercio

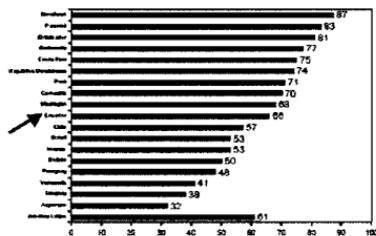
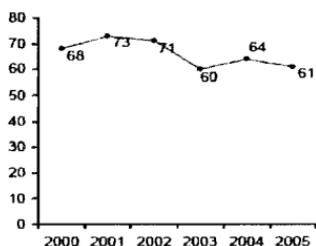
- ↳ Aunque la asimetría es enorme (para Ecuador el TLC es de importancia estratégica, no así para los EEUU)...

- ↳ A Ecuador y EEUU les unen múltiples aspectos de relevancia económica
 - Movimiento de personas (migración legal e ilegal)
 - Inversión de EEUU en Ecuador, especialmente en petróleo
 - Integración de servicios financieros y flujos de capital
 - Temas de lucha contra el narcotráfico

Aunque el país está dividido con respecto al TLC, los ecuatorianos tiene una opinión favorable de los EEUU

↓ **OPINIÓN SOBRE LOS ESTADOS UNIDOS**
 AMÉRICA LATINA 1995 – 1998 / TOTALES POR PAÍS 2005

P. ¿Tiene usted una muy buena, buena, mala o muy mala opinión sobre los Estados Unidos?



Fuente: Latinobarómetro 1995-2005 n = 18.125, 18.135, 18.522, 18.656, 19.605, 20.207



**¿En Qué Consisten los Potenciales
Beneficios del TLC?**

Potenciales beneficios del TLC

Ganancias "estáticas" provenientes de mayor comercio

- ↓ Consumidores
 - * Acceso a productos de mayor variedad, menor precio y mejor calidad
- ↓ Algunos productores y trabajadores calificados
 - * Orientan recursos hacia sectores de mayor ventaja comparativa
 - * Producen para un mercado ampliado con acceso a materias primas y bienes de capital de última tecnología al mejor precio
- ↓ Pero hay perdedores (→ economía política compleja)
 - * Perdedores - empresas ineficientes, trabajadores no calificados
 - * Los perdedores son fácil de identificar, incurren costos al inicio y, por ello, tienen incentivos para aliarse y organizarse
 - * Los ganadores son más difícil de identificar, sus ganancias están en el futuro y, por ello, no tienen fuertes incentivos para organizarse

Potenciales Beneficios del TLC

Ganancias dinámicas

- ↓ Las ganancias dinámicas, *de producirse*, exceden con mucho a las estáticas
 - * Ganancias estáticas elevan el PIB pero no su tasa de crecimiento
 - * Las dinámicas son las que verdaderamente importan

- ↓ Ganancias dinámicas por aumento en la inversión
 - * Aumento es temporal - hasta llegar a un nuevo acervo de capital

- ↓ Ganancias dinámicas vía crecimiento de la productividad (que explica la mitad del crecimiento de largo plazo)
 - * → El TLC producirá beneficios grandes si ayuda a subir la tasa de crecimiento de largo plazo, garantía de reducción de pobreza

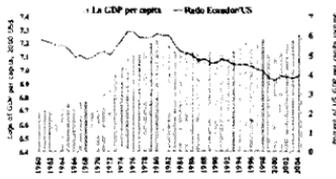
**¿De Qué Depende la Materialización
de Beneficios Dinámicos?**

¿Que se puede esperar del TLC? Lecciones del caso de México y “NAFTA ”

- ↳ En conjunto, la evidencia sugiere un impacto positivo
 - * Difícil separar el efecto del TLC de otros factores en 10 años
- ↳ Pero no tan bueno como prometían sus defensores (ni tan malo como auguraban los detractores)
 - * Impulsó hacia la convergencia económica en Norteamérica (PIB por habitante, salarios, productividad industrial)
 - * Notable aumento del comercio y, temporalmente, la inversión
 - * Los beneficios no fueron iguales para todas las áreas del país y sectores económicos
- ↳ Los beneficios *no son automáticos*
 - * Dependen de las reformas complementarias internas
 - * Instituciones, capital humano, infraestructura, innovación
- ↳ El TLC es una oportunidad - no una garantía de desarrollo ni una *estrategia* de desarrollo

La integración comercial y económica es aprovechada de distinta manera en distintos países

Ecuador: Income per capita and ratio to US



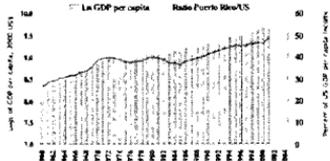
Mexico: Income per capita and ratio to US



Chile: Income per capita and ratio to US



Puerto Rico: Income per capita and ratio to US

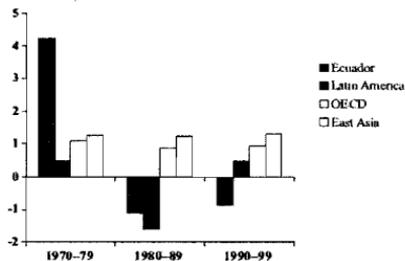


**Ecuador Rezagado
en la
“Agenda Complementaria”**

Ecuador: productividad estancada por 20 años

Total Factor Productivity

Annual Growth of TFP



Source: Loayza, Fajnzylber, and Calderon (2002).

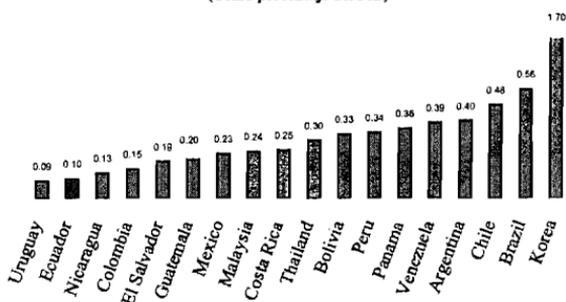
**Y ello explica el crecimiento bajo
Rezagándose frente a “Tigres” y, aún, a Latinoamérica**

Fuente: Base de datos WDI y GDF.

20

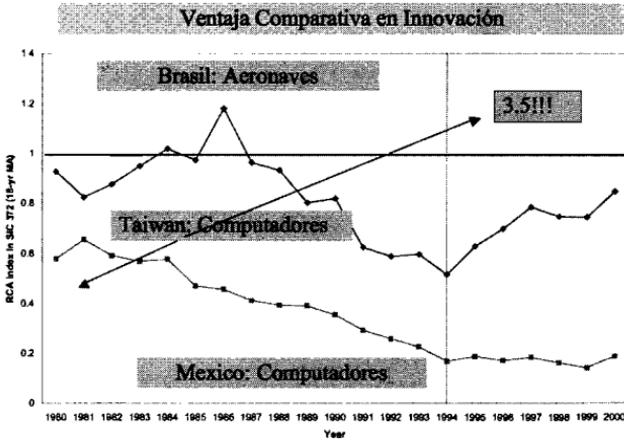
La productividad tiene que ver con la innovación Pero Ecuador gasta muy poco en R&D

Gasto en Investigación y Desarrollo (R&D)
(Como porcentaje del PIB)



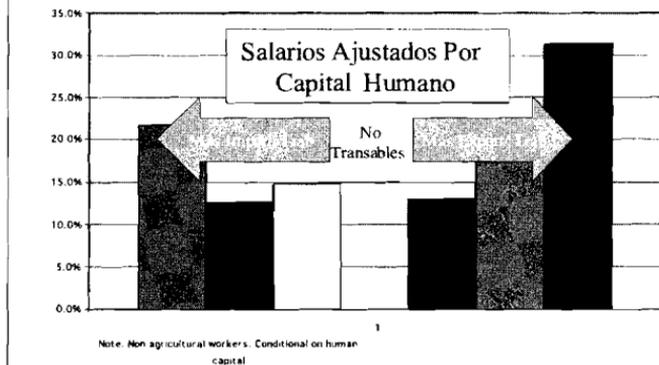
Fuente: Informe sobre el Clima de Inversión en Ecuador (World Bank, 2004b)

La innovación no es resultado automático de la apertura al comercio exterior y a la inversión extranjera



La productividad tiene que ver con el capital humano flexible (trabajo calificado)

Salarios, nivel de formalidad, y productividad tienden a ser más altos en sectores más expuestos al comercio internacional



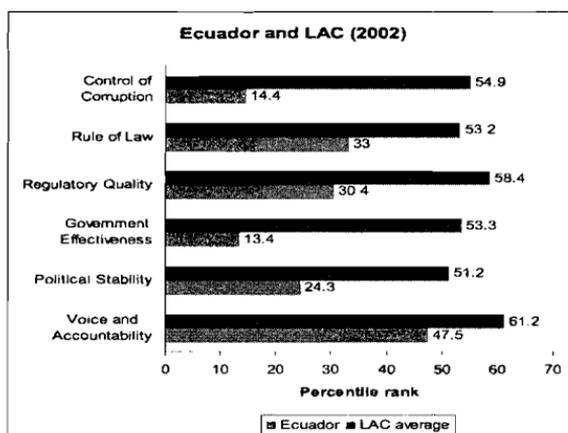
El déficit de capital humano flexible en Ecuador refleja en parte por un déficit de educación secundaria

Tabla 4.2: Existe un déficit educativo a nivel secundario entre la p

	Primaria		Secundaria		Terciana	
	1980	2000	1980	2000	1980	2000
			(% de la población adulta, 15 -65)			
América Latina	52.4	50.0	13.3	20.8	5.4	11.7
Argentina	66.4	49.6	20.4	24.9	6.1	19.7
Bolivia	32.2	39.8	32.3	46.9	3.3	11.9
Brasil	55.3	56.8	6.9	13.5	5.0	8.4
Chile	56.6	42.9	26.9	36.0	9.2	15.8
Colombia	54.2	48.9	17.0	21.4	4.3	9.9
Costa Rica	66.8	60.7	10.3	11.3	8.4	18.6
Cuba	58.2	40.3	27.9	42.6	4.5	11.3
Rep. Dominicana	50.5	46.8	9.5	13.1	4.3	14.5
Ecuador	51.1	45.2	16.0	18.3	7.6	18.7
El Salvador	52.0	45.6	8.7	8.8	3.3	10.6
Guatemala	35.7	37.6	7.4	9.5	2.2	5.8
Haití	15.2	32.3	7.2	12.3	0.7	1.0
Honduras	44.4	57.0	4.8	10.6	1.8	6.5
Jamaica	79.8	54.5	15.0	38.0	2.0	4.1
México	46.8	47.3	11.8	29.0	5.4	11.3
Nicaragua	39.1	43.0	6.5	16.5	5.6	8.9
Panamá	50.3	40.4	23.2	28.5	8.3	19.8
Paraguay	66.4	63.8	16.0	18.1	3.4	8.3
Perú	44.5	35.7	21.4	28.1	10.1	22.4
Trinidad Tobago	72.0	46.3	23.7	44.1	2.9	4.5
Uruguay	66.3	52.2	18.9	32.1	7.5	12.5
Venezuela	47.2	56.6	22.3	9.7	7.0	18.0

Fuentes: De Ferrer et alia (2001)

La productividad tiene que ver con instituciones Ecuador sufre de profundas debilidades institucionales



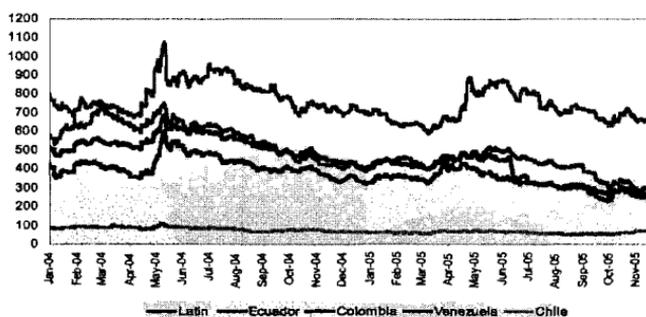
Source: D. Kaufmann, A. Kraay, and M. Mastruzzi 2003; Governance Matters III: Governance Indicators for 1996-2002.

La productividad tiene que ver con infraestructura

- ↳ Ecuador rezagado en calidad de puertos, aeropuertos y vías de transporte terrestre
- ↳ Ecuador rezagado en infraestructura de la comunicación
- ↳ Ecuador rezagado en calidad y confiabilidad de energía eléctrica
- ↳ Ecuador rezagado en servicios de agua, alcantarillado, etc.

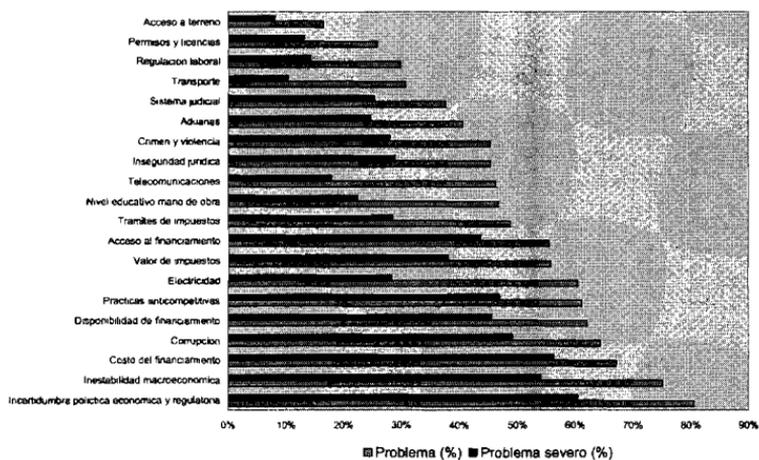
Por todo ello, Ecuador es percibido por inversionistas extranjeros como país de alto riesgo

Indices EMBI+ para Varios Países de Latinoamérica
(Puntos Básicos por Encima de Bonos del Tesoro de los EEUU)



Fuente: Bloomberg Financial Services.

Y los empresarios ecuatorianos perciben fuertes barreras a la inversión



Fuente: Encuesta sobre el Clima de Inversión – Ecuador (World Bank, 2004b)

Reflexiones Finales

El TLC en perspectiva

- ↓ TLC no es estrategia de desarrollo, pero sí gran oportunidad
- ↓ Sus mayores beneficios dependerán de la de la agenda complementaria → crecimiento de la productividad
 - * Educación, entrenamiento continuo y capital humano flexible
 - * Infraestructura
 - * Innovación - sin ignorar la innovación en organización/sistemas
 - * Instituciones
- ↓ TLC ayudaría a erosionar el poder de oligarquía ineficiente
- ↓ Se requiere de estrategia que compense a trabajadores (no a empresas) que pierden y ayude a su reconversión ...
- ↓ ... y de un enfoque nacional estratégico en la promoción de la relación bilateral con EEUU
 - * Debemos aprender de Colombia en este sentido